

Har auksjonsplikten for fryst råstoff av torsk og sei fungert?

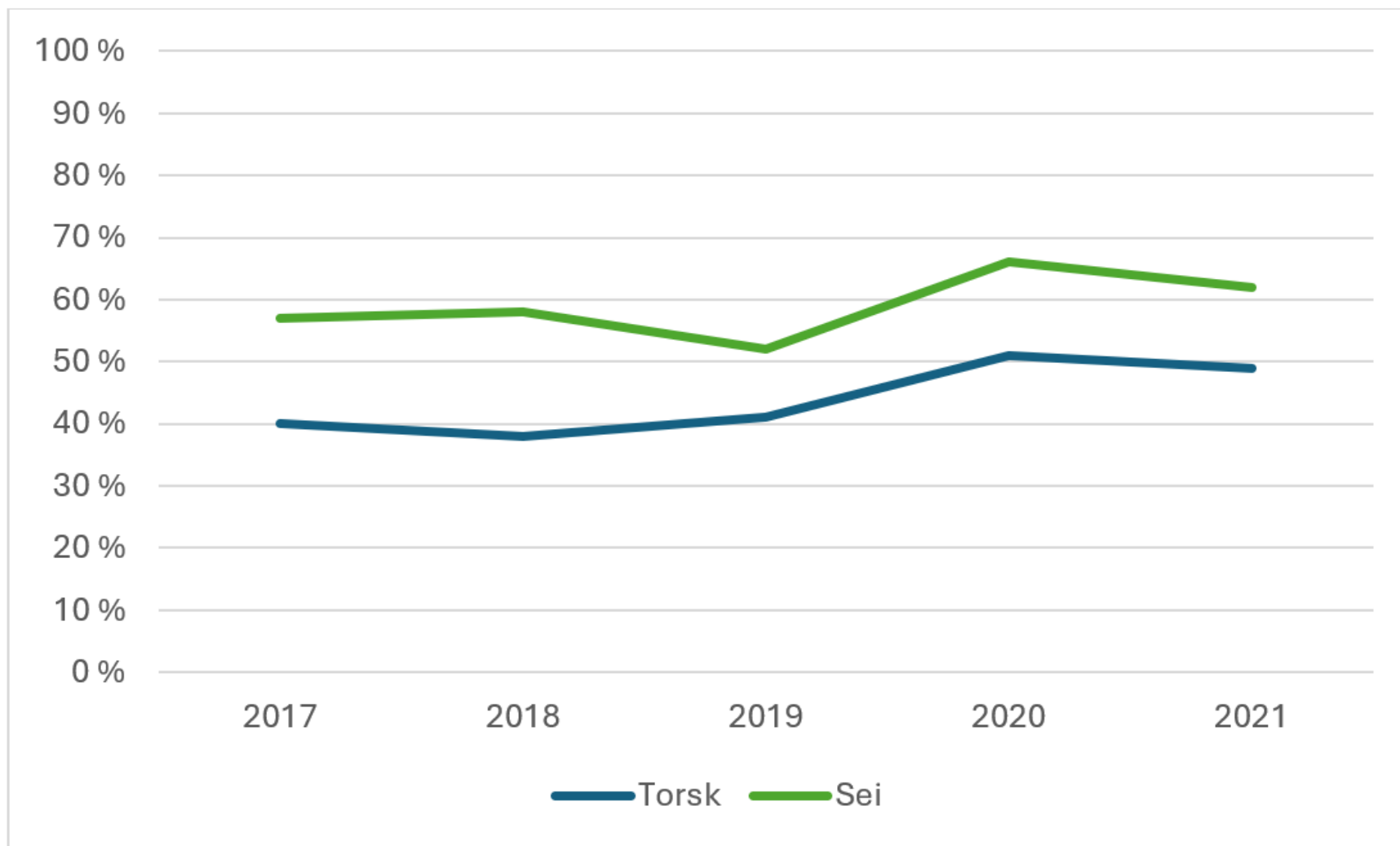


Seniorforsker

Geir Sogn-Grundvåg



Lav andel fryst HG tilbudt på auksjon



Råstoff mindre tilgjengelig for norsk foredlingsindustri

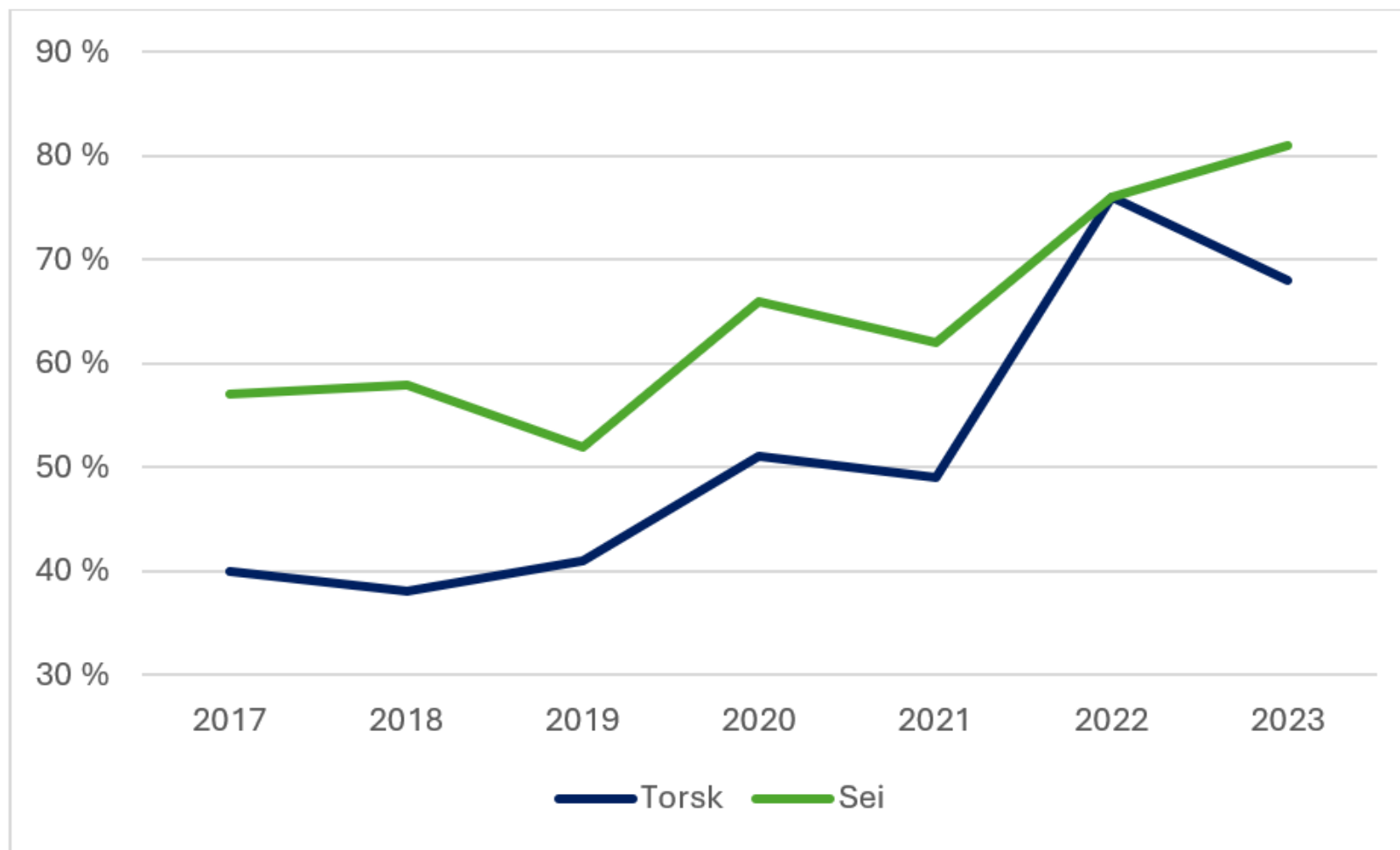
- Noen rederi har over lang tid solgt direkte til noen få kjøpere (relasjoner)
- Noen rederi har solgt direkte til eget salgsselskap, eller foredlingsanlegg
- Råstoff mindre tilgjengelig særlig for industri uten anledning til majoritetseierskap i flåte

- Salgslagene igangsatte en prøveordning med 50% auksjonsplikt for fryst HG torsk og sei fra 1. jan 2022-
- «Formålet er å sikre en mest mulig åpen konkurranse om råstoffet, herunder at industrien som bearbeider fisk i Norge får tilstrekkelig tilgang til råstoff til sin virksomhet.»

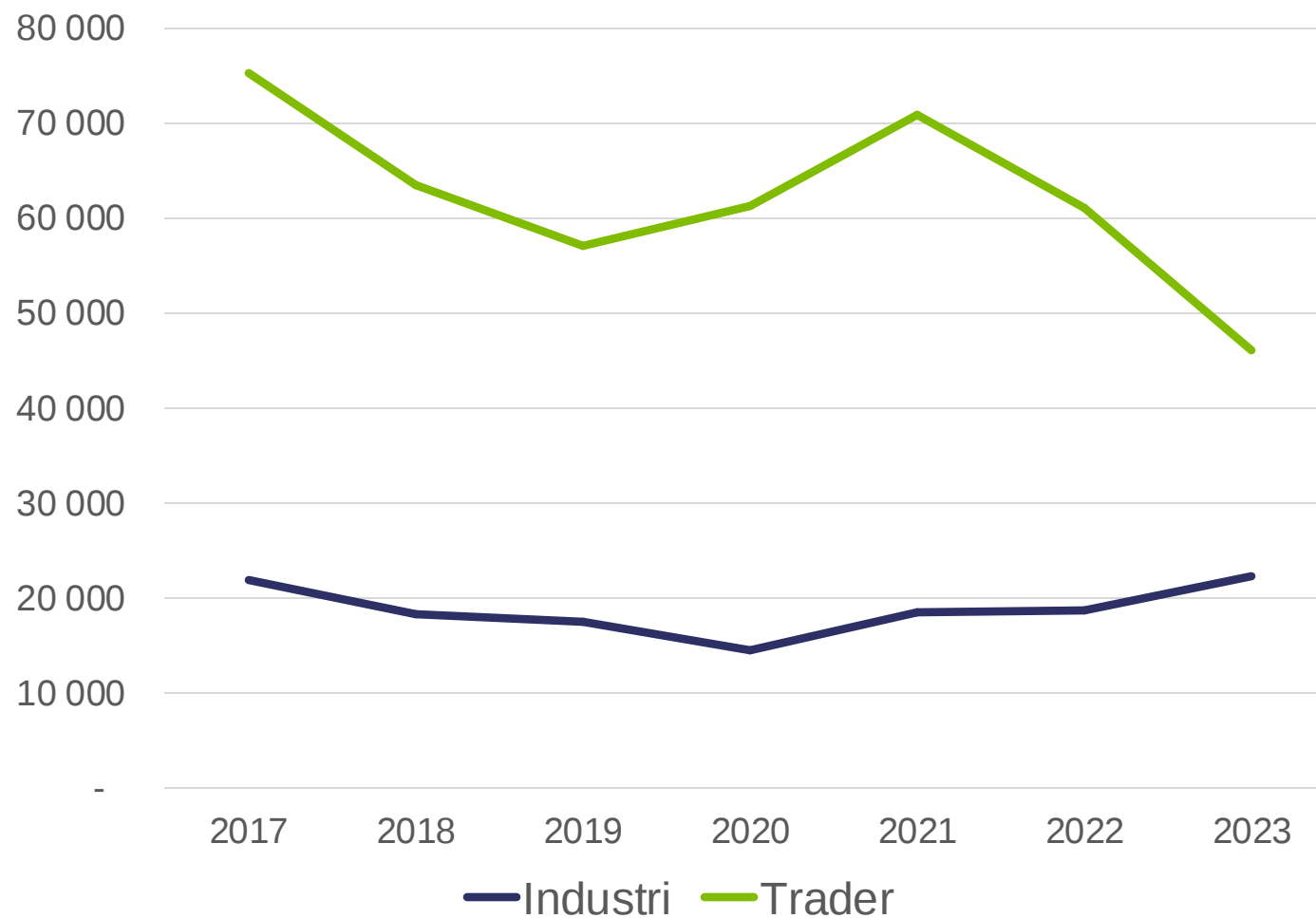
Evalueringsprosjekt: «Omsetningssystemet for fryst hvitfisk»

- Finansiert av FHF
- Tildelt Nofima
 - Geir Sogn-Grundvåg, Nofima (prosjektleder)
 - Bjørn Inge Bendiksen, Nofima
 - Thomas Nyrud, Nofima
 - Dengjun Zhang, Nofima og Universitetet i Stavanger
- Referansegruppe: Surofi, NR, Vest-Norges fiskesalgslag, Sjømat Norge, Sjømatrådet, Strand Rederi, Normarine, Brødrene Sperre, og FHF.
- Faglig sluttrapport: <https://hdl.handle.net/11250/3134610>

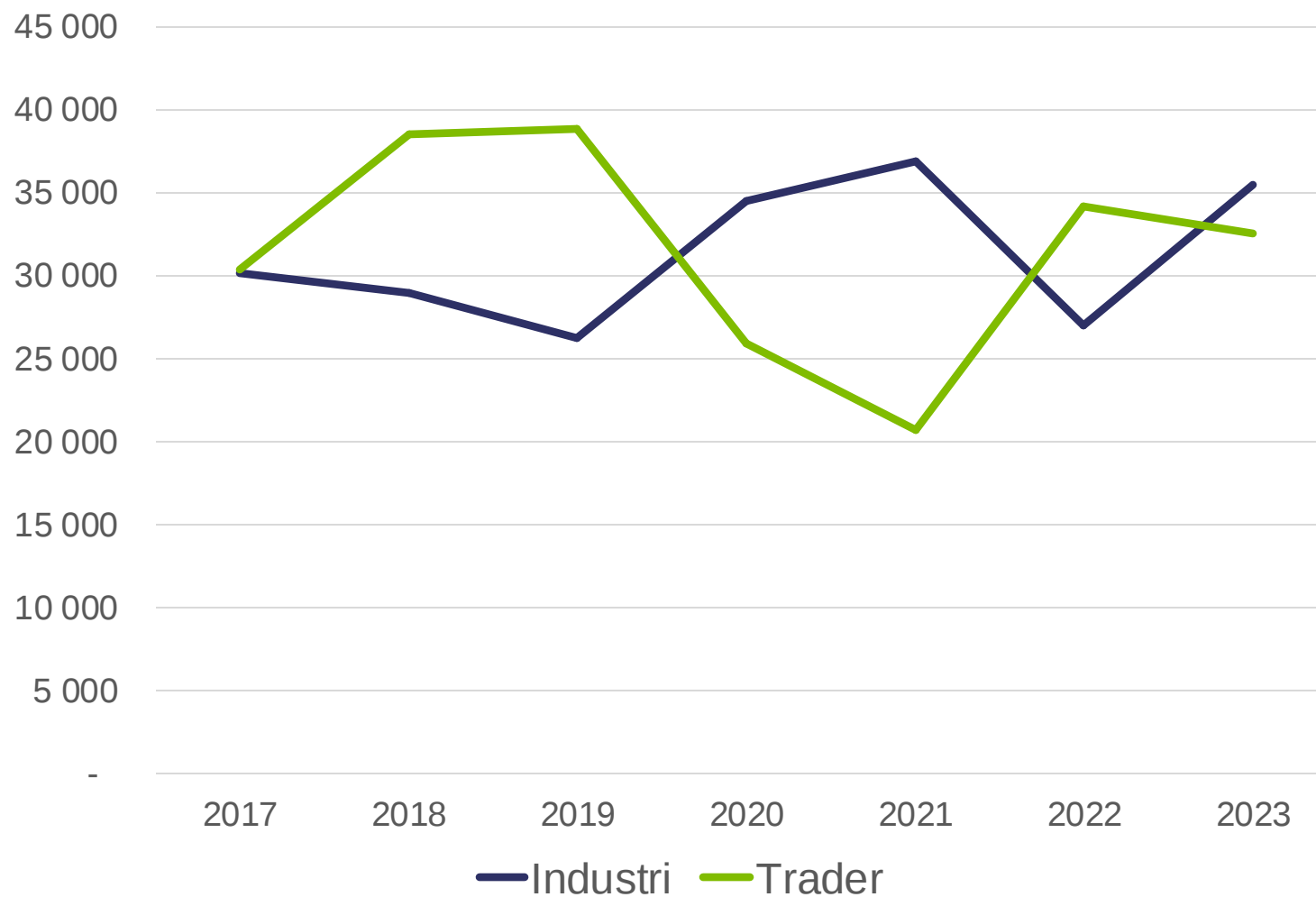
Betydelig økning i tilbudt råstoff



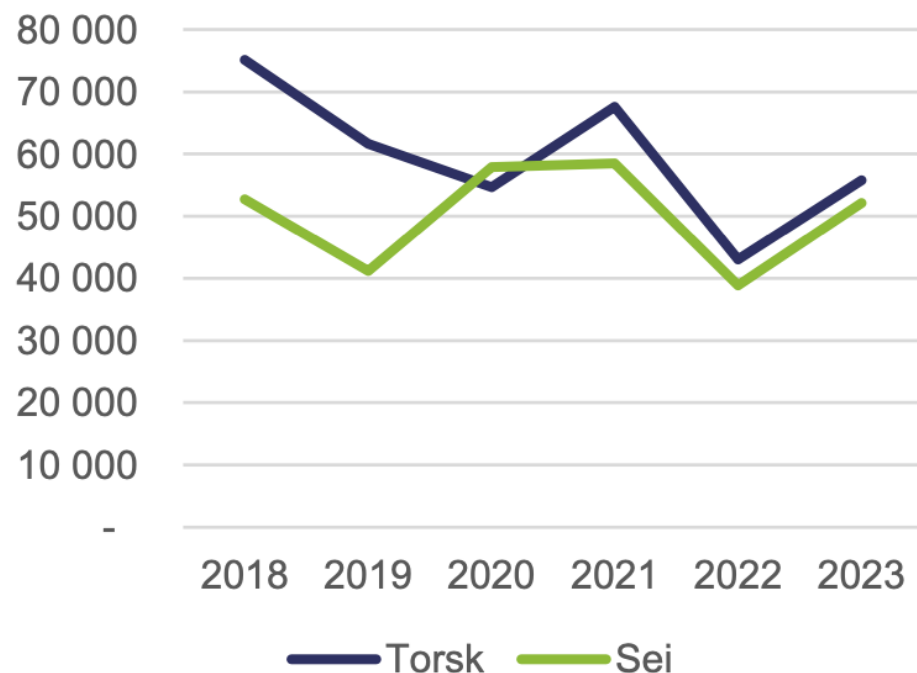
Kjøp av fryst HG torsk fordelt på kjøpertype (NR + Surofi)



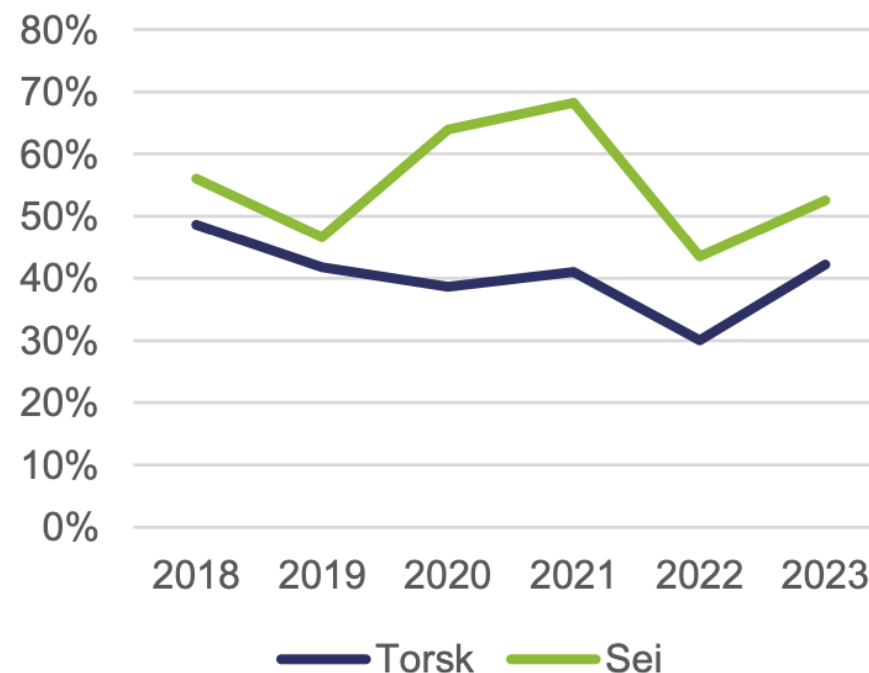
Kjøp av fryst HG sei fordelt på kjøpertype (NR + Surofi)



Bearbeiding av fryst råstoff gikk ned og opp

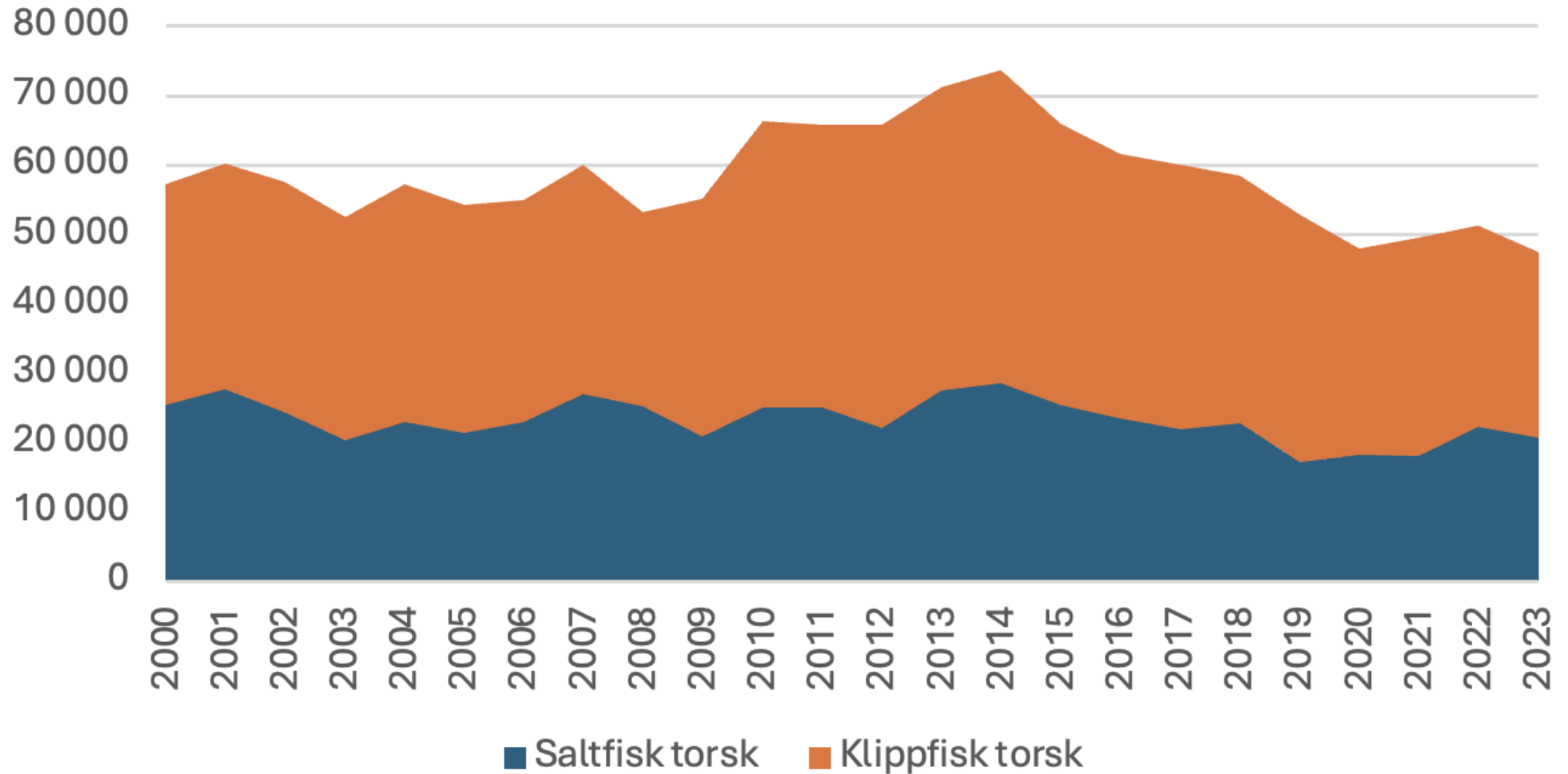


Figur 15 Bearbeiding av fryst råstoff i Norge i tonn



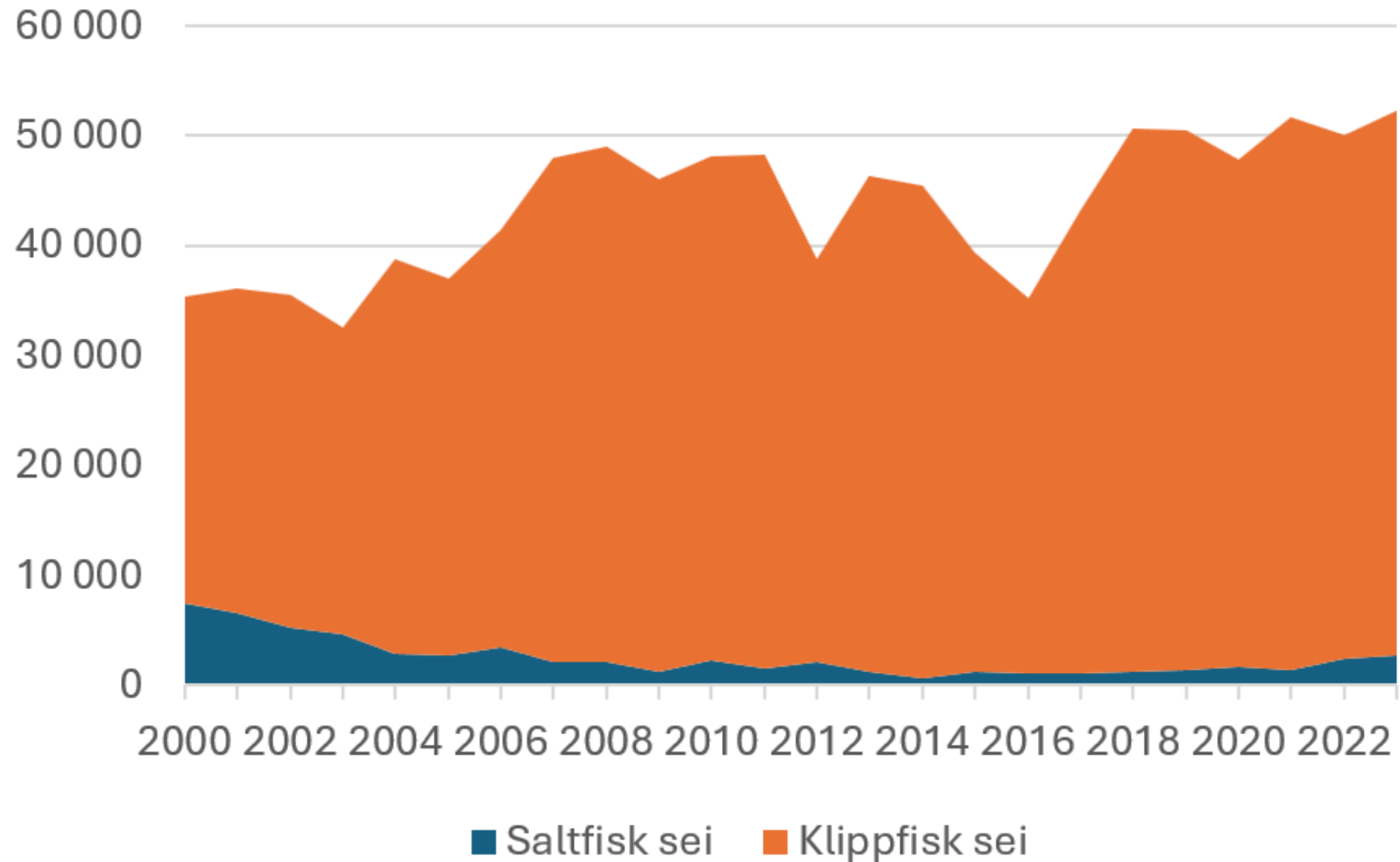
Figur 16 Andel fryst råstoff bearbeidet i Norge av totalt tilgjengelig fryst råstoff

Eksportert produktvekt



Eksportert produktvekt

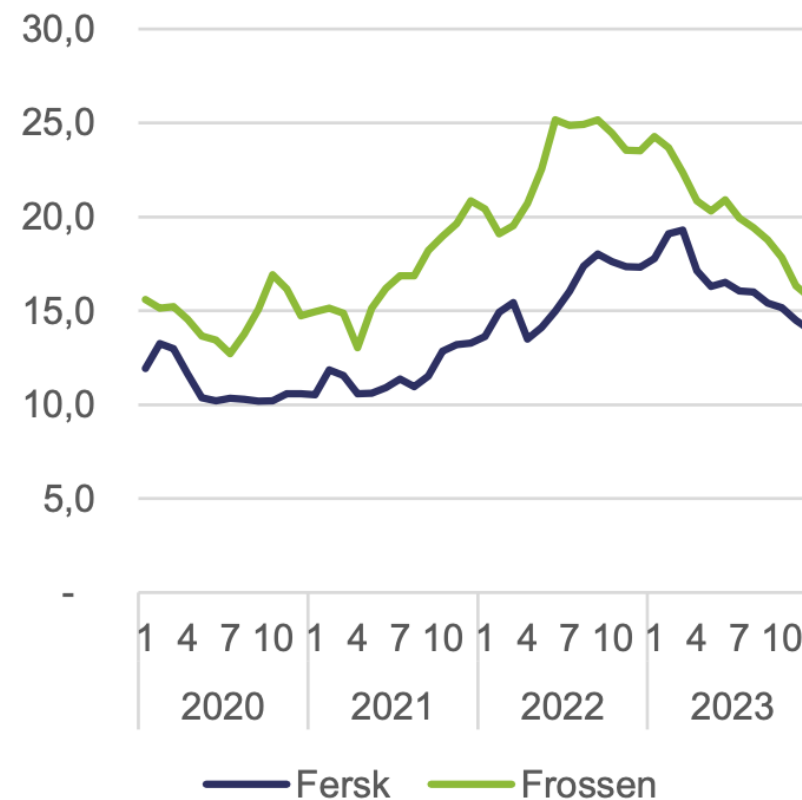
Noffma



Førstehåndspriser, sluh

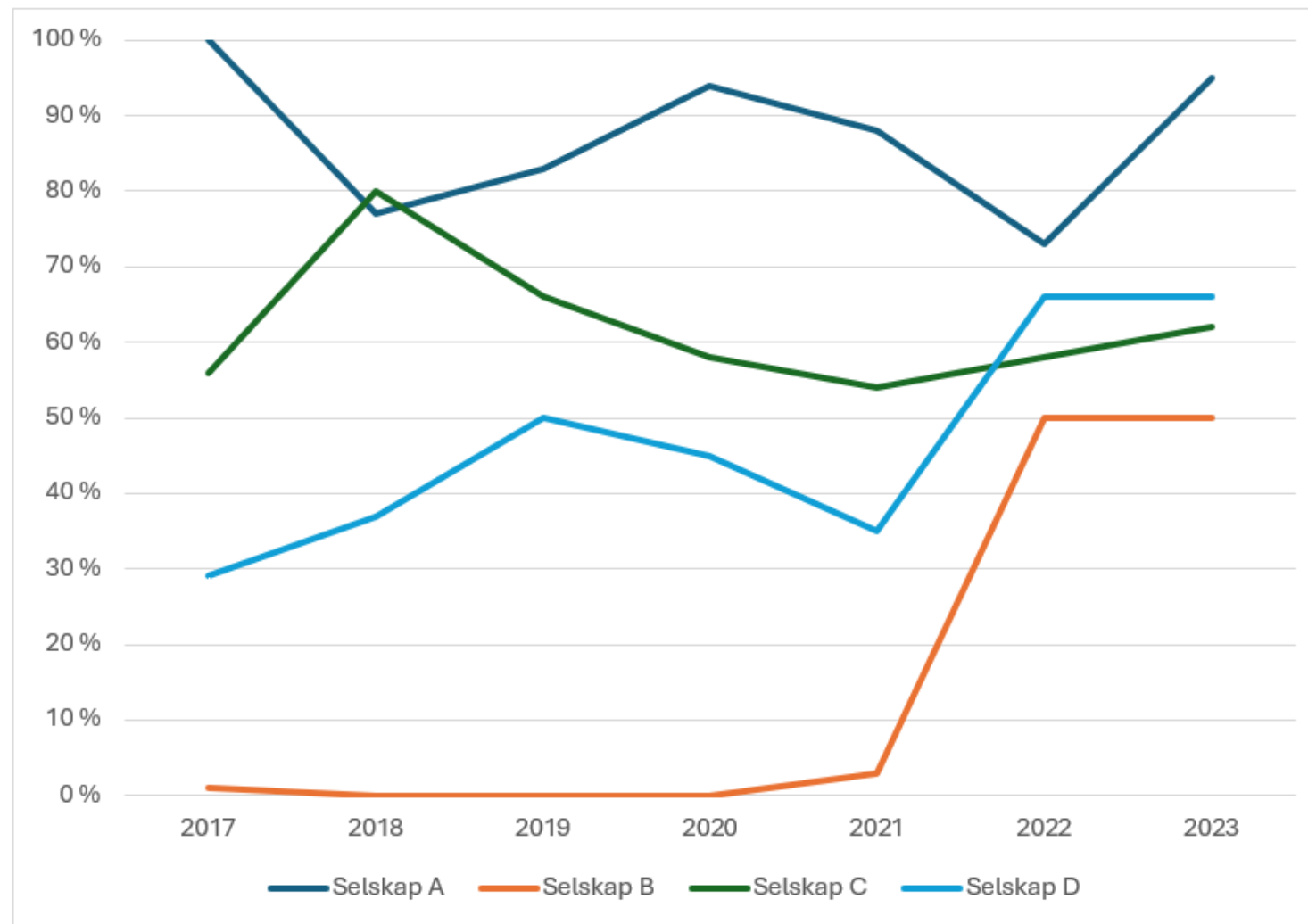


Figur 19 Førstehåndspriser for fersk og fryst torsk, sløyd uten hode

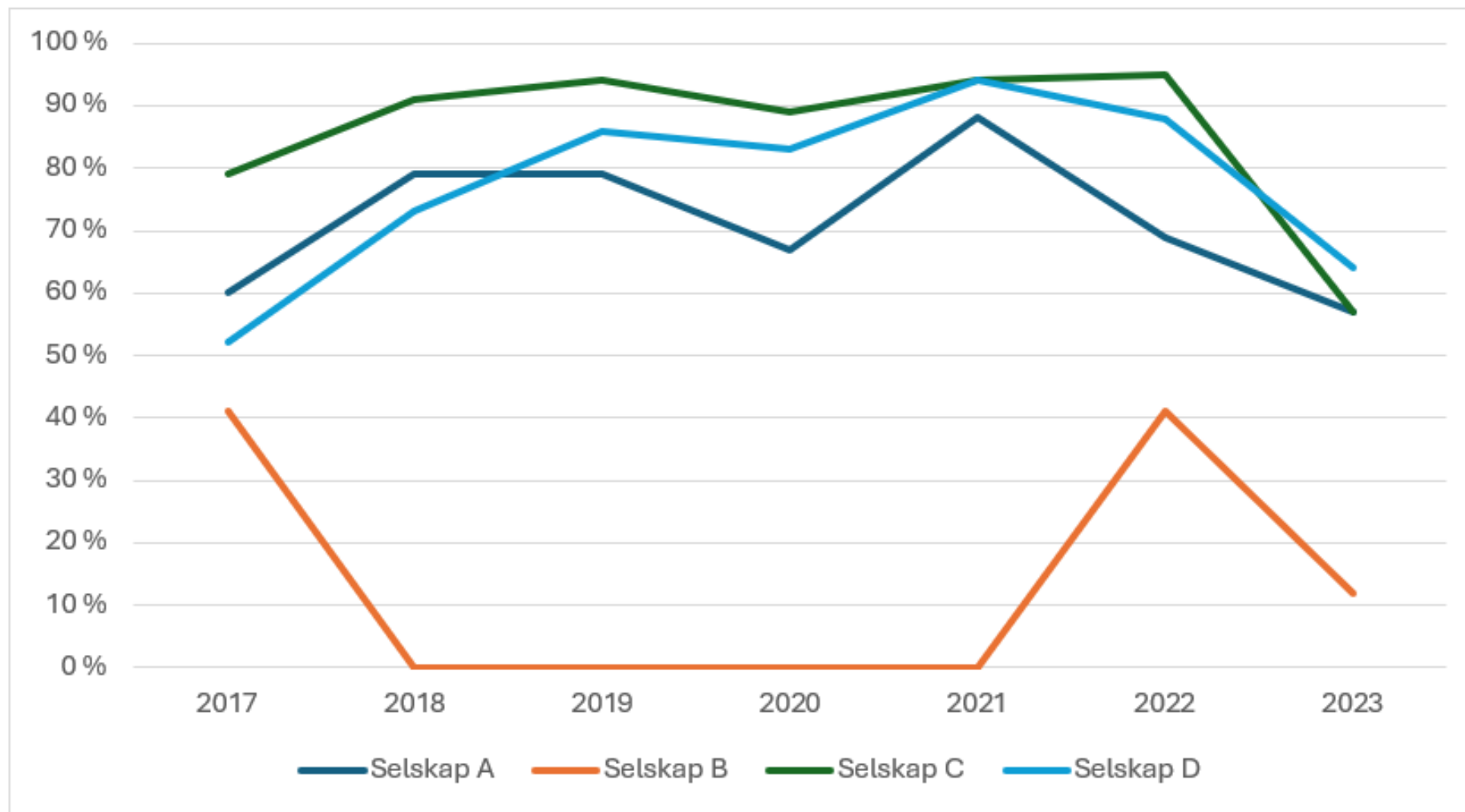


Figur 20 Førstehåndspriser for fersk og fryst sei, sløyd uten hode

Andel tilbudt sei i auksjonene

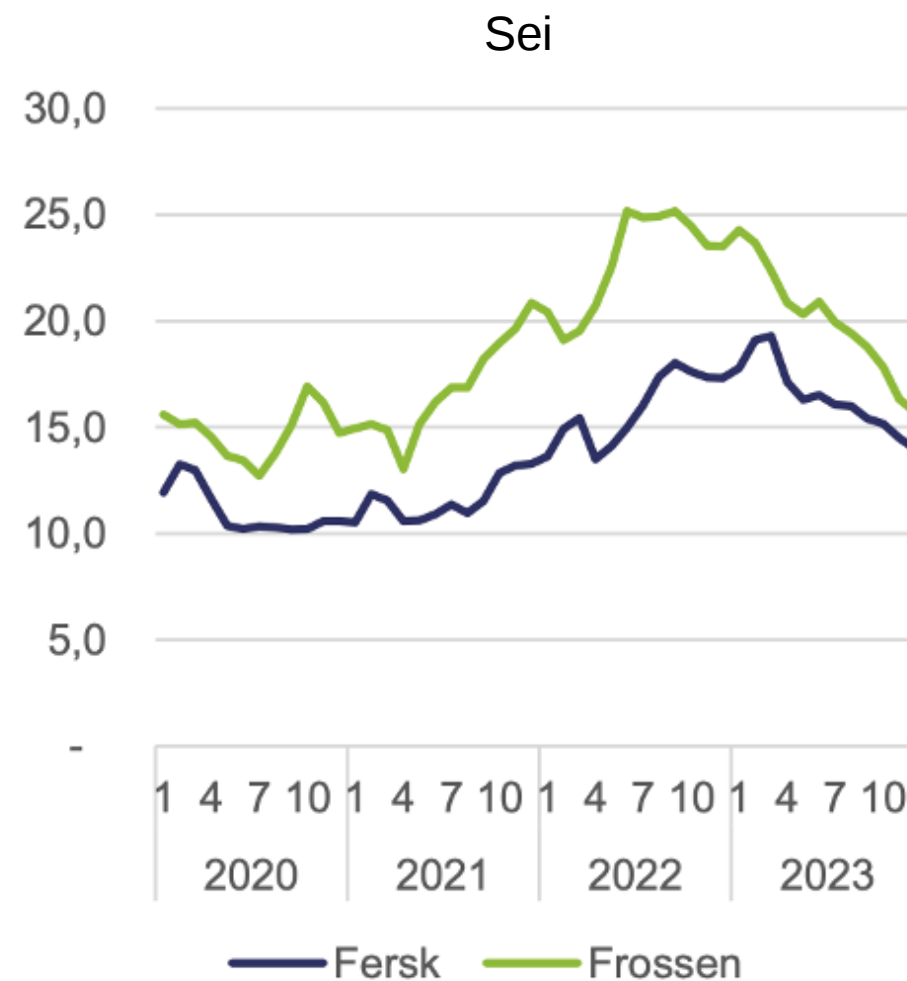


Andel solgt i auksjonene av tilbydd sei




Hvordan unngå auksjonssalg?

- Store partier
- Nedadgående marked
- Referansepris, gjennomsnitt av siste 2 uker
- Startpris = akseptpris = referansepris



ARTICLE

Starting high or low in English auctions? The case of frozen saithe in Norway

Geir Sogn-Grundvåg¹ | Dengjun Zhang^{1,2} | Frank Asche^{3,4} 

¹Norwegian Institute of Food, Fisheries and Aquaculture Research, Tromsø, Norway

²Business School, University of Stavanger, Stavanger, Norway

³School of Forest, Fisheries and Geomatics Sciences and the Global Food Systems Institute, University of Florida, Gainesville, Florida, USA

⁴Department of Safety, Economics and Planning, University of Stavanger, Ullandhaug, Stavanger, Norway

Correspondence

Geir Sogn-Grundvåg, Norwegian Institute of Food, Fisheries and Aquaculture Research, Tromsø, Norway

Abstract

This study investigates the role of starting prices in sequentially ascending (English) auctions. Applying binary logit and hedonic price models on a unique data set comprising 8217 auctioned lots of frozen saithe, an important species in Norwegian fisheries, we find support for three hypotheses; that low starting prices will lead to a higher share of successful auctions, a higher number of participating bidders, and higher final prices. These results indicate that starting prices in English auctions are important for both seller revenue and auction efficiency and are important with respect to strategic

Oppsummering

- **Andel tilbudt råstoff i auksjonen har økt betraktelig etter innføring av auksjonsplikt**
- Industriens kjøp og bearbeiding av fryst råstoff påvirkes av flere forhold
- En betydelig integrert aktør utfordrer hensikten med auksjonsplikten
- Justeringer av regelverk kan bidra til en høyere andel solgt kvantum i auksjonene
 - Fra tilbudsplikt til auksjonsplikt?
 - Start og akseptpris?
- Økt bearbeiding av fryst råstoff i Norge?
- Kunder og markeder som betaler tilstrekkelig for produksjonsøkning?
- Kapasitet til produksjonsøkning?